

OFFRE D'EMPLOI

TECHNICIEN PRODUIT COMMERCIAL GAMME ENVIRONNEMENT CDI (H/F)



2693, Route de Geaune
40800 AIRE SUR L'ADOUR
05.58.71.65.83



www.remorques-gourdon.com

sophie@remorques-gourdon.com

L'ENTREPRISE GOURDON

Notre entreprise est spécialisée dans la conception et la fabrication de matériels de transport destinés aux métiers de l'agriculture, du BTP et de l'environnement.

Avec une équipe de 70 personnes, nous plaçons l'innovation au cœur de notre stratégie de développement. Dotés de notre propre bureau d'études intégré au site de production, nous maîtrisons conception et développement des produits dans leur totalité (du prototypage à la fabrication des machines).

Connaissant une mutation importante depuis plusieurs années, nous axons notre stratégie de développement sur le renforcement des compétences clés pour le bon fonctionnement de notre entreprise.

DESCRIPTIF DU POSTE

Intitulé : Technicien produit / commercial gamme environnement

Type de contrat : CDI avec période d'essai de 6 mois (2 x 3 mois)

Nombre de poste : 1

Base géographique : Département 40 (Siège social : 2693 Route de Geaune – 40800 Aire sur l'Adour)

Poste à pourvoir immédiatement

Salaire : Entre 35K€ et 45K€ annuels

MISSIONS ET RESPONSABILITES PRINCIPALES

Rattaché(e) au service « gamme environnement » de notre société vous aurez pour mission le développement commercial de cette partie.

Vous êtes un acteur clé du développement stratégique de l'entreprise et vous avez pour mission principale de développer le réseau commercial de la gamme environnement.

Vous êtes force de proposition sur le lancement de nouveaux projets de développement et vous entretenez une curiosité et un esprit méthodique qui vous permettent de les faire avancer.

Vous serez en lien direct avec les différents services de l'entreprise et vous chercherez à développer vos compétences au quotidien.

Vos missions principales consistent à :

Avant la commande

- Prendre connaissance des demandes entrantes des clients sur les produits de notre gamme environnement
- Elaborer les cahiers des charges commerciaux avec les clients à distance
- Visiter les clients si nécessaire (dans toute la France) pour définir leur besoin
- Elaborer les cahiers des charges techniques
- Réaliser les offres commerciales avec calcul des coûts dans leur ensemble

- Prendre contact avec les fournisseurs dédiés afin de définir les produits et composants nécessaires à l'élaboration de votre offre
- Remettre l'offre au client (physiquement ou par mail)
- Suivre la remise de l'offre (relances / modifications ...)
- Réaliser de la prospection terrain afin de démarcher de nouveaux clients

En cas de commande

- Définir les axes techniques et participer à la CAO de la machine
- Suivre la production de la machine en interne
- Réaliser les mises en route des machines chez les clients ou dans l'enceinte de l'usine

Vous serez basé(e) sur notre site d'Aire sur l'Adour (40800) mais vous pourrez être amené(e) à vous déplacer chez les clients sur toute la France avec une fréquence plus ou moins importante en fonction des demandes.

FORMATION ET EXPERIENCE

Formation : Titulaire diplômé d'un BAC+2 dans le domaine technique avec un goût pour le commerce et la négociation.

COMPETENCES TECHNIQUES ET HUMAINES

COMPETENCES TECHNIQUES

- Définition d'un projet
- Conception assistée par ordinateur
- Méthode de découverte client (commerce)
- Suivi de produit

COMPETENCES HUMAINES

- Prise d'initiative
- Sérieux et dynamisme
- Ouverture d'esprit
- Intégration dans une entreprise familiale structurée et en perpétuel développement

Merci d'envoyer vos candidatures à : sophie@remorques-gourdon.com